

Wave Trade trata-se de uma aplicação de Sales Force Automation, CRM e Catálogo Digital concebida exclusivamente para dispositivos table.



ANDROID

IPAD



DOCUMENTOS

Encomendas
Propostas,...
Produtos vendidos
Histórico de encomendas
Emissão de Recibos

CRM

Visitas
Contactos
Pessoas
Agendamentos

DASHBOARD

Vendas
Recebimentos
Análises financeiras de desempenho
Análise sobre visitas

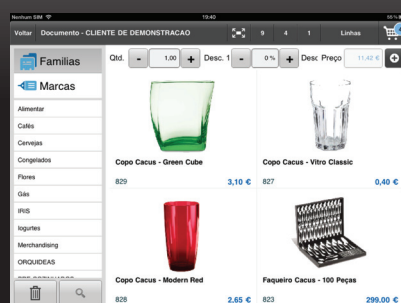
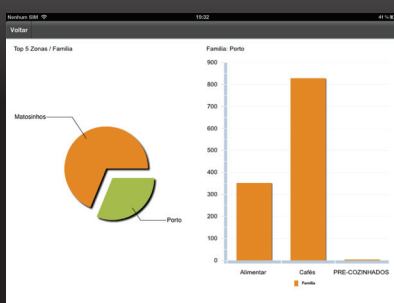
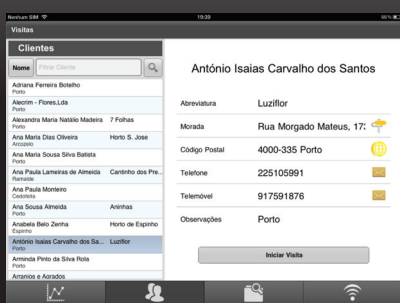
CATÁLOGO

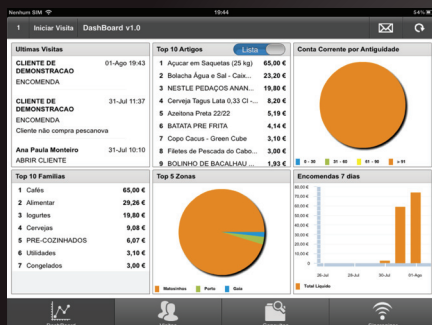
Consultas por famílias e marcas
Configuração de visualização de imagens administração centralizada do catálogo via web

> Totalmente
integrado com ERP

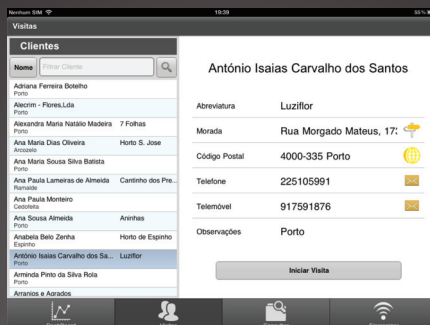
> Multiplataforma
Android/iOS

> Integração com
Googlemaps e
Wavemaps

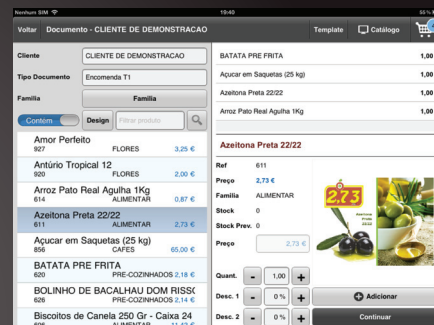




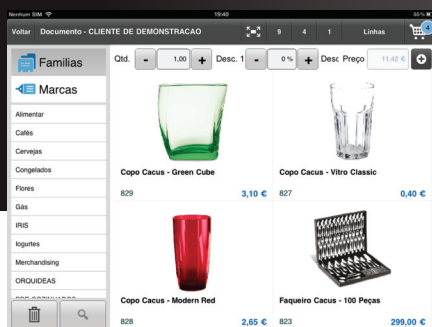
> **Dashboard** – Através de um Dashboard inicial pode aceder a um conjunto variado de indicadores de rápida interpretação, como as próximas visitas, top de vendas por artigo, valor de encomendas por dia...



> **Clientes** – Através de forma ágil e facilidade pode aceder ao detalhe da ficha dos clientes, podendo a qualquer momento enviar directamente emails ou sms's para os seus contactos.



> **Criação de documentos** – Podem ser criadas no tabelt diversas series de documentos, como, encomendas, propostas, etc... estes documentos uma vez criados no Wave Trade podem rapidamente ser sincronizados para o ERP da empresa permitindo assim um *follow up* instantâneo dos processos.



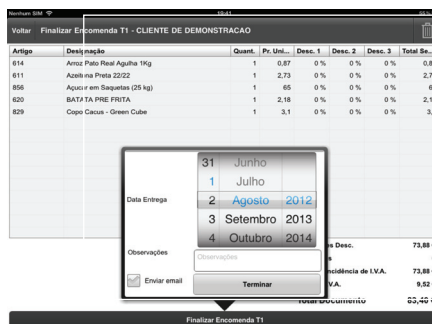
> **Catálogo** – Esta é uma das áreas de maior destaque da aplicação. A consulta de artigos para a introdução nos documentos pode ser efectuada através de catálogo digital devidamente classificado e com um realce surpreendente sobre as imagens disponíveis para consulta. Pode disponibilizar imagens ou ficheiros PDF.



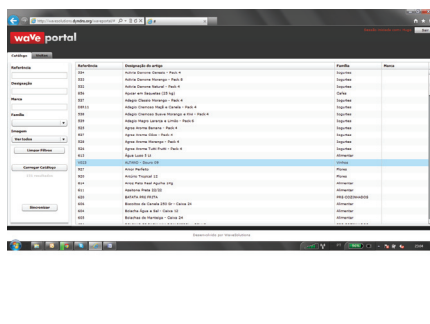
> **Detalhe de documentos** – Associada à criação de documentos pode registar diversas informações relevantes, data de entrega prevista, observações, etc...



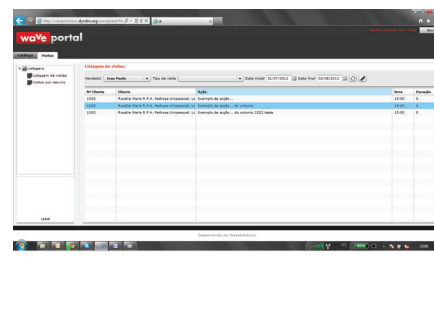
> **Visitas** – Todos os registos criados no Wave Trade são associados a uma visita, desta forma é torna-se possível em *back office* obter com maior simplicidade o detalhe de actividade dos comerciais.



> **Envio de emails** – A aplicação está preparada para produzir documentos em PDF permitindo o envio imediato e facilitado aos clientes das encomendas realizadas, extracto de conta corrente ou recibos de pagamento.



> **Gestor de catálogo** – É disponibilizado para *back office*, uma potente e completa ferramenta de administração e gestão do catálogo. Esta ferramenta está acessível através de uma página de internet que permite em qualquer computador fazer a gestão, classificação e atribuição de imagens/PDFs aos artigos constantes no seu ERP.



> **Monitor de visitas** – Para uma correcta, rápida e eficiente monitorização das visitas é disponibilizada uma página de internet para o Gestor ou Director comercial poder em qualquer local consultar o resumo de todas as visitas constantes da actividade da equipa comercial.

> **MANTENHA A SUA EQUIPA COMERCIAL PERMANENTEMENTE CONECTADA COM A EMPRESA E OS CLIENTES**



wave trade